

Biographie professionnelle



Laurent Wyart

- Consultant et manager de transition - Accompagnement de projets en Russie et C.E.I.
- Vice-président de l'association Cercle Kondratieff
- Spécialiste de l'approche régionale russe (Caucase, Volga, Sibérie,...)

Profil professionnel

- Facilite la mise en œuvre de projets, notamment dans les filières agro-industrielles
- Organise, forme et développe des équipes locales travaillant sur base d'une méthodologie éprouvée selon les principes d'affaires des donneurs d'ordre occidentaux
- Points forts : fonction Achats - Supply Chain - Négoce international des matières premières agricoles

Parcours professionnel

- 6 ans de pratique du négoce international comme trader
- 6 ans d'expérience de terrain en Afrique Centrale (exportation de café)
- 7 ans de management en Russie dans le cadre de l'implantation de groupes occidentaux (Chargeurs, Nestlé)
- 2 ans de management des achats pour l'Europe centrale et orientale depuis la République Tchèque (Nestlé)
- 5 ans de conseil et de management de transition en Russie, Ukraine et C.E.I.

Références professionnelles

- Organisation et appui au développement d'une association d'exportateurs de café au Burundi
- Exportation de laine russe du Caucase du Nord vers des transformateurs industriels allemands, italiens et français
- Développement de partenariat fournisseurs en Russie pour des produits qualitativement sensibles (produits laitiers) ou liés à une logistique complexe (sucre)
- Optimisation de la fonction Achats : introduction du e-commerce et de la e-Supply Chain, schémas de fixation des prix liés aux marchés à terme et aux options, classement annuel des meilleurs vendeurs basé sur le service et les performances...
- Sélection et accompagnement initial d'un agent commercial russe pour la prospection du marché local par un spécialiste européen des fruits secs
- Marketing des récoltes de 6 grandes fermes en Ukraine gérées par un fonds d'investissement, accompagnement du management commercial ukrainien et recrutement d'un directeur français, responsable de la stratégie commerciale des opérations en Ukraine

Intervenant/Formateur

- Formation à la gestion du risque prix pour les matières premières
- Master de la fonction Achats - Grenoble Ecole de Management, troisième année de la fonction Finance & Contrôle de gestion - Sup de Co Amiens, cadres du Département Crédit d'une grande banque française)
- Formations interculturelles avant l'expatriation en Russie et en République Tchèque et à la gestion à distance de projets industriels en Russie
- Formation sur l'impact des programmes de développement agricole financés par les bailleurs de fonds internationaux dans les pays émergents (IEDES Université de Paris Sorbonne)

Publications

- Rédaction d'ouvrage en coédition avec Afnor Editions :
 - Bien communiquer avec vos interlocuteurs russes - 2011 (Corédacteur)